



OCAK – HAZİRAN 2011 EĞİTİM PLANI

• DEVLET (DTM) DESTEKLİ EĞİTİMLERİMİZ

- Tedarikçi Zinciri Yönetimi ve Lojistik Eğitimi
- Uluslararası Pazarlama Eğitimi
- Dış Ticaret Eğitimi
- Dış Ticarete Akreditif Uygulamaları Eğitimi
- ISO 9001:2008 KYS Temel Eğitimi
- ISO 9001:2008 KYS İç Tetkik Eğitimi

• DİĞER EĞİTİMLERİMİZ

- Temel Pazarlama Teknikleri Eğitimi
- Temel Yönetim Becerileri Eğitimi
- Stratejik Yönetim Eğitimi
- Pazarlama Stratejileri Eğitimi



Ayyıldız Bilgi Paylaşım Sistemleri Ltd. Şti, 2010/7 sayılı "Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi Desteği Tebliği" kapsamında, Dış Ticaret Müsteşarlığı tarafından "Eğitimci Kuruluş" olarak yetkilendirilmiş bulunmaktadır.



TS 13078-TS 13082

www.ayyildizdanismanlik.com.tr

e-mail: info@ayyildizdanismanlik.com.tr Tel:0212 603 23 23 Faks:0212 852 0512

DEVLET (DTM) DESTEKLİ EĞİTİMLERİMİZ

S.N	Tarih	Eğitim Programı	Eğitimci	Eğitim Yeri	Teşvikli Katılım Fiyatı	Ön Kayıt
1.	28-29 Ocak	Tedarikçi Zinciri Yönetimi ve Lojistik	Yrd. Doç. Dr. Turhan BİLGİLİ	Green Park Otel-Merter	625,00 TL+KDV yerine 187,50 TL+KDV	tıklayınız
2.	18-19 Şubat	Uluslararası Pazarlama	Yrd. Doç. Dr. Aydın BEYHAN	The Elite Otel Dragos-Maltepe	625,00 TL+KDV yerine 187,50 TL+KDV	tıklayınız
3.	4-5 Mart	ISO 9001:2008 Kalite Yönetim Sistemi Temel Eğitimi	Abdullah ÖNGÜN Veya İsa ATEŞ	Green Park Otel-Merter	525,00 TL+KDV yerine 157,50 TL+KDV	tıklayınız
4.	11-12 Mart	ISO 9001:2008 Kalite Yönetim Sistemi Temel Eğitimi	Abdullah ÖNGÜN Veya İsa ATEŞ	BURSA	525,00 TL+KDV yerine 157,50 TL+KDV	tıklayınız
5.	25-26 Mart	Dış Ticaret Eğitimi	Doç. Dr. Mehmet MELEMEN	Green Park Otel-Merter	625,00 TL+KDV yerine 187,50 TL+KDV	tıklayınız
6.	8-9 Nisan	ISO 9001:2008 KYS İç Tetkik Eğitimi	Abdullah ÖNGÜN Veya İsa ATEŞ	Green Park Otel-Merter	525,00 TL+KDV yerine 157,50 TL+KDV	tıklayınız
7.	15-16 Nisan	ISO 9001:2008 KYS İç Tetkik Eğitimi	Abdullah ÖNGÜN Veya İsa ATEŞ	BURSA	525,00 TL+KDV yerine 157,50 TL+KDV	tıklayınız
8.	15-16 Nisan	Dış Ticarete Akreditif Uygulamaları	Nihat TURHAN	The Elite Otel Dragos-Maltepe	625,00 TL+KDV yerine 187,50 TL+KDV	tıklayınız
9.	6-7 Mayıs	ISO 9001:2008 Kalite Yönetim Sistemi Temel Eğitimi	Abdullah ÖNGÜN Veya İsa ATEŞ	The Elite Otel Dragos-Maltepe	525,00 TL+KDV yerine 157,50 TL+KDV	tıklayınız
10.	27-28 Mayıs	ISO 9001:2008 KYS İç Tetkik Eğitimi	Abdullah ÖNGÜN Veya İsa ATEŞ	The Elite Otel Dragos-Maltepe	525,00 TL+KDV yerine 157,50 TL+KDV	tıklayınız

DiĞER EĞİTİMLERİMİZ

S.N	Tarih	Eğitim Programı	Eğitimci	Eğitim Yeri	Eğitim Fiyatı	Ön Kayıt
1.	04-05 ŞUBAT	Temel Pazarlama Teknikleri Eğitimi	Engin KARAMAN	The Elite Otel Dragos-Maltepe	525,00 TL+KDV	tıklayınız
2.	11-12 Mart	Temel Yönetim Becerileri Eğitimi	M.Hilmi İÇTÜZER	Green Park Otel-Merter	525,00 TL+KDV	tıklayınız
3.	22-23 Nisan	Stratejik Yönetim Eğitimi	Dr. Ali Haydar ARK	The Elite Otel Dragos-Maltepe	625,00 TL+KDV	tıklayınız
4.	13-14 Mayıs	Pazarlama Stratejileri Eğitimi	Dr. Ali Haydar ARK	The Elite Otel Dragos-Maltepe	625,00 TL+KDV	tıklayınız

Eğitimin Amacı: Bu eğitimde; katılımcılara tündengelem yaklaşımıyla genel lojistik fonksiyonlarına dayalı, uygulamalı ve problem çözümleriyle pekiştirilmiş bir aktarımla aşağıdaki konu ve alt başlıklarını kapsayan konuların öğretilmesi hedeflenmiştir.

Eğitmen: Yrd. Doç Dr. Turhan BİLGİLİ ([CV](#))

Eğitim Tarihleri/Yeri	28-29 Ocak 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat The Green Park Hotel-Merter Nazım Erten Sok. No: 13 Merter /İSTANBUL
------------------------------	---

Eğitim Ücreti: 625,00.TL + KDV Devlet Destekleme Oranı (%70 : 437,50.-TL + KDV)

Not : Eğitim ücretine, eğitim metaryalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: Uluslararası Ticaret alanında mevzuat ve uygulama aşamalarında izlenen yolları profesyonel şekilde öğrenmek ve kariyerini bu doğrultuda şekillendirmek isteyen dış ticaret çalışanları ve yöneticileri, satış ve pazarlama personelleri, satınalma-lojistik yöneticileri, öğrenciler.

İrtibat: 0 212 603 23 23(Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, Tedarik Zinciri ve TZY	28 Ocak Cuma
2	10:30-11:15	Tedarik Zincirinde Süreçler	
3	11:30-12:15	TZ ile Lojistik İlişkisi	
4	12:15-13:00	TZ Anahtar Fonksiyonlar ve Küresellik	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:30-15:15	İşletme Bazlı Yaklaşımlar	
6	15:30-16:15	TZY'nde Ağ (network) Yaklaşımı, TZY'nde Üretim ve Hizmetler Karması	
7	16:30-17:30	TZY'nde Öngörümler ve Tahmin Yöntemleri, TZ Çözümleri	
8	09:30-10:15	Lojistiğin Disiplinler arası İlişkisi, Lojistiğin Tarihsel Gelişimi	29 Ocak Cumartesi
9	10:30-11:15	Lojistiğin Misyon ve Amaçları	
10	11:30-12:15	Lojistik ve Lojistik Yönetimi, Lojistikte 7 Doğru ve 7 Amaç	
11	12:15-13:00	Lojistiğin Tarafları, Lojistik Çevre	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	Lojistik Hizmet Sağlayıcılar, Lojistikte Dış Kaynak Kullanımı (DKK)	
13	15:30-16:15	DKK'nın Gelişmesi	
14	16:30-17:30	3PL ve 4PL Kamçı Etkisi, Sınav ve Sertifika verilmesi	

Eğitimin Amacı: İşletmelerde satış yapan personelin satışın inceliklerini bilmesi, geleneksel metotlar yerine profesyonel şekilde satış yapmayı öğrenmesi amaçlanmaktadır. Eğitim programı, soru ve cevaplarla pratik çalışmalar ile desteklenmektedir.

Eğitmen: Engin KARAMAN (CV)

Eğitim Tarihleri/Yeri	4-5 Şubat 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat Elite Hotel Dragos Piri Reis Cad. No:3 Dragos Maltepe/İSTANBUL
------------------------------	--

Eğitim Ücreti: 525,00 TL + KDV

Not 1: 3-4 kişi katılımı % 10, 5-6 kişi katılımı %20, 7 ve üzeri katılımı % 30, Öğrenciye % 50, Danışmanlık yaptığımız kuruluşlara % 20 indirim uygulanır.

Not 2 : Eğitim ücretine, eğitim materyalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: İşletme/mağaza bünyesinde satış/pazarlama bölümünde çalışan personel ve yöneticiler, öğrenciler, iş hayatına hazırlananlar, başka insanlarla profesyonel ilişki içerisine girme becerisini geliştirmek isteyenler, kendini geliştirmek isteyen herkes.

İrtibat: 0 212 603 23 23 (Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, Ne-Nedir? Satış Uzmanının Nitelikleri	4 Şubat Cuma
2	10:30-11:15	Satışçılar İçin İletişim Becerileri	
3	11:30-12:15	Kendini Tanıma, Karakter Analizleri Telefonla Görüşme Tekniği	
4	12:15-13:00	Müşteri Beklentileri Nelerdir?	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:30-15:15	Müşteri Tanıma Sanatı, Meta Programlar	
6	15:30-16:15		
7	16:30-17:30	Müşteri Tipleri ve Her Tipe Uygulanacak Teknikler	5 Şubat Cumartesi
8	09:30-10:15	Beden Dili -Müşteri Beden Dilini Okuma	
9	10:30-11:15		
10	11:30-12:15	Ürün/Hizmet/Müşteri/Sektör Bilgisi, Ürün/Hizmet Sunumu	
11	12:15-13:00	Ürün Takdiminde Farklılığı Yakalamanın Şartları	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	Satışın Yapılması-Satış Aşamaları	
13	15:30-16:15	Satış Sonrası Hizmetler, Müşteri Şikâyetlerini Almak ve Gidermek Temel Pazarlama-Satış Teknikleri	
14	16:30-17:30	Sınav ve Sertifika verilmesi	

Eğitimin Amacı: Katılımcılara Uluslar arası pazarlama, müzakereleri ve yazışma tekniklerini uygulamalı olarak öğretmek.

Eğitmen: Yrd. Doç. Dr. Aydın BEYHAN ([CV](#))

Eğitim Tarihleri/Yeri	18-19 Şubat 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat Elite Hotel Dragos Piri Reis Cad. No:3 Dragos Maltepe/İSTANBUL
------------------------------	--

Eğitim Ücreti: 625,00.TL + KDV Devlet Destekleme Oranı (%70 : 437,50.-TL + KDV)

Not : Eğitim ücretine, eğitim metaryalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: Uluslararası alanda faaliyet gösteren firma profesyonelleri, ihracat departmanlarında çalışanlar, bu alanda kendini geliştirmek isteyenler

İrtibat: 0 212 603 23 23 (Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, Uluslar arası pazarlama ile ilgili temel kavramlar	18 Şubat Cuma
2	10:30-11:15	Uluslar arası pazarlama "Giriş" ve "Çıkış" Stratejileri	
3	11:30-12:15	Uluslararası Pazarlamada "Pazar Araştırması" Yöntemleri	
4	12:15-13:00		
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:30-15:15	Uluslararası Pazarlamada "Pazar Bölümlenmesi", "Marka Oluşturma" ve "Konumlandırma" Stratejileri	
6	15:30-16:15		
7	16:30-17:30	Resmi ve gayri resmi iletişim ve yazışma teknikleri	19 Şubat Cumartesi
8	09:30-10:15	Uluslararası Pazarlamada Pazar Karması Stratejilerinin Oluşturulması	
9	10:30-11:15		
10	11:30-12:15	Pazar Karması içinde WWW'in Etkisi ve Kullanımı	
11	12:15-13:00	Farklı Ülke/Kültürlerde Müzakere Stratejileri	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	Müzakerenin kişisel boyutu ve kültürel duyarlılık	
13	15:30-16:15	İş Yaşamından Gerçek Tecrübeler, Uluslararası Pazarlama Örnekleri Olaylar ve Rol Oyunları	
14	16:30-17:30	Sınav ve Sertifika verilmesi	

Eğitimin Amacı: Eğitimde, ISO 9001:2008 standardının tanıtılması, Kalite Yönetim Sisteminin nasıl kurulacağı ve sürekliliğinin nasıl sağlanacağı açıklanmaktadır. Eğitim programı, kalite yönetiminde ihtiyaç analizi, süreçlerin tanımlanması, soru ve cevaplarla standart pratik çalışmaları ile desteklenmektedir.

Eğitmen: Abdullah ÖNGÜN ([CV](#)) veya İsa ATEŞ ([CV](#))

Eğitim Tarihleri/Yeri	Eğitim İçeriği
4-5 Mart 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat The Green Park Hotel-Merter Nazım Erten Sok. No: 13 Merter /İSTANBUL	
11-12 Mart 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat Yeni Karaman Mah. Kantar Sk. Asya İş Merkezi No:4-65 Osmangazi/BURSA	
6-7 Mayıs 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat Elite Hotel Dragos Piri Reis Cad. No:3 Dragos Maltepe/İSTANBUL	

Eğitim Ücreti: 525,00.-TL + KDV Devlet Destekleme Oranı (%70 : 367,50.-TL + KDV)

Not : Eğitim ücretine, eğitim metaryalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: Kalite yöneticileri/adayları, ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi kurmak isteyen kuruluş çalışanları, birim yöneticileri.

İrtibat: 0 212 603 23 23 (Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, Geçmişten günümüze kalite, ISO 9001 yararları	Cuma
2	10:30-11:15	ISO 9001 Tanımları, Olgunluk Basamakları	
3	11:30-12:15	KYS Prensipleri; Müşteri Odaklılık, Liderlik	
4	12:15-13:00	Çalışanların Katılımı,Proses Yaklaşımı,Yönetimde Sistem Yak.	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:00-15:15	Sürekli İyileştirme,Verilerle yönetim, Tedarikçi ilişkileri	
6	15:30-16:15	KYS Şartları, Amaç, Kapsam, Referanslar ve 4.madde	
7	16:30-17:30	Yönetim Sorumluluğu (5.madde)	
8	09:30-10:15	Kaynak Yönetimi 6.(1-4)madde	Cumartesi
9	10:30-11:15	Ürün Gerçekleştirme (7.1), Üretim planlama	
10	11:30-12:15	Pazarlama ve Sevkiyat (7.2.1-7.2.2-7.2.3)	
11	12:15-13:00	Tasarım ve Geliştirme (7.3.1-7.3.2-7.3.3---7.3.7)	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	Satın alma (7.4), Üretim Yönetimi ve Diğer(7.5-7.6)	
13	15:30-16:15	Ölçme, Analiz ve İyileştirme (8.1-8.2-8.3-8.4-8.5)	
14	16:30-17:30	Sınav ve Sertifika verilmesi	

Eğitimin Amacı: Kuruluşlarda yönetim işine talip olan, yönetim işini üstlenen kişilerin daha profesyonelce yönetim ve organizasyon yapmalarını sağlamak.

Eğitmen: M. Hilmi İÇTÜZER (CV)

Eğitim Tarihleri/Yeri	11-12 Mart 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat The Green Park Hotel-Merter Nazım Erten Sok. No: 13 Merter /İSTANBUL
------------------------------	---

Eğitim Ücreti: 525,00 TL + KDV

Not 1: 3-4 kişi katılımda % 10, 5-6 kişi katılımda %20, 7 ve üzeri katılımda % 30, Öğrenciye % 50, Danışmanlık yaptığımız kuruluşlara % 20 indirim uygulanır.

Not 2 : Eğitim ücretine, eğitim materyalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: Kuruluş sahipleri, yönetici ve yönetici yardımcıları, sistem sorumluları, birim sorumluları, öğrenciler ve kendini geliştirmek isteyen herkes.

İrtibat: 0 212 603 23 23 (Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, Yönetim nedir? Yönetici kimdir?	11 Mart Cuma
2	10:30-11:15	Yönetimde uygulama faaliyetleri	
3	11:30-12:15		
4	12:15-13:00	Yönetim için kişisel faaliyetlerimiz	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:30-15:15	Yönetirken kullanacağımız malzemeler	
6	15:30-16:15		
7	16:30-17:30	Yönetimde iletişim	12 Mart Cumartesi
8	09:30-10:15	Güven oluşturma	
9	10:30-11:15		
10	11:30-12:15	Yetki devri	
11	12:15-13:00	İnisiyatif kullanma	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	Korku ve kontrol	
13	15:30-16:15	Farklı düşünme	
14	16:30-17:30	Sınav ve Sertifika verilmesi	

Eğitimin Amacı: İthalat ve ihracat işlemlerini iş dünyasında pratik haline getirmek, kazanılan bilgi ve deneyim sayesinde riskleri sıfırlayarak katılımcıların iş akışını en verimli şekilde yönetebilmelerini sağlamaktır.

Eğitmen: Doç Dr. Mehmet MELEMEN ([CV](#))

Eğitim Tarihleri/Yeri	25-26 Mart 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat The Green Park Hotel-Merter Nazım Erten Sok. No: 13 Merter /İSTANBUL
------------------------------	---

Eğitim Ücreti: 625,00.-TL + KDV Devlet Destekleme Oranı (%70 : 437,50.-TL + KDV)
Not : Eğitim ücretine, eğitim materyalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: Uluslararası Ticaret alanında mevzuat ve uygulama aşamalarında izlenen yolları profesyonel şekilde öğrenmek ve kariyerini bu doğrultuda şekillendirmek isteyen dış ticaret çalışanları ve yöneticileri, satış ve pazarlama personelleri, öğrenciler.

İrtibat: 0 212 603 23 23 (Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, İhracat ile ilgili temel kavramlar	25 Mart Cuma
2	10:30-11:15	İhracat mevzuatının genel çerçevesi	
3	11:30-12:15	İhracattan önce yapılması gerekenler, başarı kriterleri	
4	12:15-13:00		
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:30-15:15	İhracatta fiyatlama ve teslim şekilleri	
6	15:30-16:15		
7	16:30-17:30	İhracatta riskler ve giderme yolları	
8	09:30-10:15	İhracat işleminin aşamaları ve örnek bir ihracat işlemi	26 Mart Cumartesi
9	10:30-11:15		
10	11:30-12:15	İthalat ile ilgili temel kavramlar, ithalat mevzuatı anlatımı	
11	12:15-13:00	İthalattan önce yapılması gerekenler, tedarikçiye ulaşma	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	İthalatta vergilendirme ve düzenlenen dokümanlar,	
13	15:30-16:15	İthalat işleminin aşamaları ve dikkat edilmesi gerekenler	
14	16:30-17:30	Sınav ve Sertifika verilmesi	

Eğitimin Amacı: ISO 9001 kalite sistem standardına uygun olarak hazırlanmış ve uygulanmakta olan kalite yönetim sisteminin yeterliliğini, uygunluğunu ve etkinliğini saptamak için yapılan kalite sistem tetkiklerine ait esasları ve kalite sistem tetkiki aşamalarını açıklamak ve uygulamalarla göstermek. Çeşitli tetkik yöntemlerinden uygulamalı örnekler vererek katılımcıları birer tetkikçi olarak yetiştirmek.

Eğitmen: Abdullah ÖNGÜN (CV) veya İsa ATEŞ (CV)

Eğitim Tarihleri/Yeri	8-9 Nisan 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat The Green Park Hotel- Merter Nazım Erten Sok. No: 13 Merter /İSTANBUL
	15-16 Nisan 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat Yeni Karaman Mah. Kantar Sk. Asya İş Merkezi No:4-65 Osmangazi/BURSA
	6-7 Mayıs 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat Elite Hotel Dragos Piri Reis Cad. No:3 Dragos Maltepe/İSTANBUL

Eğitim Ücreti: 525,00.-TL + KDV Devlet Destekleme Oranı (%70 : 367,50.-TL + KDV)

Not : Eğitim ücretine, eğitim metaryalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: Kalite yöneticileri/adayları, ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi kurmak isteyen kuruluş çalışanları, birim yöneticileri.

İrtibat: 0 212 603 23 23(Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, Temel Tetkik Tanımları	Cuma
2	10:30-11:15	Objektif Delil , Albatros uygulaması	
3	11:30-12:15	Tetkik tipleri, Tetkikin Gereklilikleri	
4	12:15-13:00	ISO 9001 KYS Tetkiki 8.2.2 Maddesi	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:30-15:15	Depoların Tetkiki Uygulaması	
6	15:30-16:15	Tetkike Hazırlık ve Planlama	
7	16:30-17:30	ISO 9001 KYS nin özetlenmesi	
8	09:30-10:15	Tetkik senaryoları	Cumartesi
9	10:30-11:15	Tetkik Yönetimi ve Gerçekleştirilmesi	
10	11:30-12:15	Kapanış Toplantısı, raporlama ve etkinlik kontrolü	
11	12:15-13:00	Takip Tetkikleri	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	DEMO Tetkik, Örnek Organizasyon şeması ve verilerine göre tetkik simülasyonu gerçekleştirmek	
13	15:30-16:15		
14	16:30-17:30	Sınav ve Sertifika verilmesi	



DIŞ TİCARETTE AKREDİTİF UYGULAMALARI EĞİTİMİ

(15-16 Nisan 2011 / 09:30-17:30 / 14 Saat)



Eğitimin Amacı: Akreditif ve Akreditifli Ödeme Sistemi hakkında katılımcılara detaylı bilgiler aktararak uygulamaya yönelik operasyonel bilgi becerisi kazandırılması amaçlanmıştır.

Eğitmen: Nihat TURHAN ([CV](#))

Eğitim Tarihleri/Yeri	15-16 Nisan 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat Elite Hotel Dragos Piri Reis Cad. No:3 Dragos Maltepe/İSTANBUL
------------------------------	--

Eğitim Ücreti: 625,00.-TL + KDV Devlet Destekleme Oranı (%70 : 437,50.-TL + KDV)
Not : Eğitim ücretine, eğitim metaryalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: Uluslararası Ticaret alanında mevzuat ve uygulama aşamalarında izlenen yolları profesyonel şekilde öğrenmek ve kariyerini bu doğrultuda şekillendirmek isteyen dış ticaret çalışanları ve yöneticileri, satış ve pazarlama personelleri, öğrenciler.

İrtibat: 0 212 603 23 23 (Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, Akreditifin Tanımı/İşleyişi Dayandığı Mevzuat UCP 600	15 Nisan Cuma
2	10:30-11:15	Akreditifin İthalatçıya Sağladığı Yararlar	
3	11:30-12:15	Akreditif Metninde Bulunması Gereken Bilgiler	
4	12:15-13:00	Akreditif Çeşitleri	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:30-15:15	Teyitsiz Akreditif	
6	15:30-16:15	Teyitli Akreditif	
7	16:30-17:30	Ödeme Şekilleri İtibariyle Akreditifler,İbrazda Ödemeli Akr.(Sight L/C)	16 Nisan Cumartesi
8	09:30-10:15	Vadeli Ödeme Akr. (Deferred Paymen), Poliçe Kabulü Akr. (Accaptance), Peşin Ödemeli Akr. (Red-Green Clause)	
9	10:30-11:15	Finansman Özellikli Akreditifler, Devredilebilir Akr. (Transferable L/C)	
10	11:30-12:15	Karşılıklı Akreditifler (Back to Back L/C)	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	UCP 600 Kuralları Çerçevesinde Akreditif Metin Analizi	
13	15:30-16:15	Katılımcılar Tarafından Gerçekleştirilecek Uygulamalı Akreditif Açılışı	
14	16:30-17:30	Sınav ve Sertifika verilmesi	

Eğitimin Amacı: Katılımcılara stratejik yönetim kavramını, oluşumunu, araçlarını ve uygulamasını öğretmek, stratejik düşünme becerisini kazandırmak.

Eğitmen: Dr. Ali Haydar ARK ([CV](#))

Eğitim Tarihleri/Yeri	22-23 Nisan 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat Elite Hotel Dragos Piri Reis Cad. No:3 Dragos Maltepe/İSTANBUL
------------------------------	--

Eğitim Ücreti: 625,00 TL + KDV

Not 1: 3-4 kişi katılımda % 10, 5-6 kişi katılımda %20, 7 ve üzeri katılımda % 30, Öğrenciye % 50, Danışmanlık yaptığımız kuruluşlara % 20 indirim uygulanır.

Not 2 : Eğitim ücretine, eğitim materyalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: Firma sahipleri, işletmelerin üst ve orta düzey yöneticileri, kendini geliştirmek isteyen yönetici adayları.

İrtibat: 0 212 603 23 23 (Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, Stratejinin temel kavramları, önemi, kısa tarihçesi	22 Nisan Cuma
2	10:30-11:15	Modelleme ve stratejik perspektif, İşletmede stratejik kararlar,	
3	11:30-12:15	İşletmede Stratejik Planlama	
4	12:15-13:00	Stratejik Planlama ve Amaçlar Sistemi	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:30-15:15	Kurumsal stratejiler, Stratejik iş birimi stratejileri, Fonksiyonel	
6	15:30-16:15	stratejiler, Endüstri Çevre Analizi	
7	16:30-17:30	İşletmenin rakiplere karşı güçlü ve zayıf yön analizleri	
8	09:30-10:15	İşletme veya stratejik iş birimlerinin izleyebilecekleri stratejik	23 Nisan Cumartesi
9	10:30-11:15	alternatif türleri	
10	11:30-12:15	Stratejik Fayda ve Portföy Analiz teknikleri	
11	12:15-13:00	Küreselleşme ve Küresel Stratejiler	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	Stratejilerin Uygulanması ve Örgütsel Yapı	
13	15:30-16:15	Örgüt Kültürü ve Strateji	
14	16:30-17:30	Sınav ve Sertifika verilmesi	

Eğitimin Amacı: Birebir pazarlama felsefesi kapsamında müşterilerle ortaklığa giden yolda uygulanan tüm stratejilerin aktarılması hedeflenmektedir.

Eğitmen: Dr. Ali Haydar ARK ([CV](#))

Eğitim Tarihleri/Yeri	13-14 Mayıs 2011 / Cuma-Cumartesi/ 09:30-17:30 / 14 Saat Elite Hotel Dragos Piri Reis Cad. No:3 Dragos Maltepe/İSTANBUL
------------------------------	--

Eğitim Ücreti: 625,00 TL + KDV

Not 1: 3-4 kişi katılımda % 10, 5-6 kişi katılımda %20, 7 ve üzeri katılımda % 30, Öğrenciye % 50, Danışmanlık yaptığımız kuruluşlara % 20 indirim uygulanır.

Not 2 : Eğitim ücretine, eğitim materyalleri, öğle yemekleri ve gün boyu ikramlar dahildir.

Kimler Katılabilir: Firma sahipleri, işletmelerin üst ve orta düzey yöneticileri, kendini geliştirmek isteyen yönetici adayları, pazarlama yöneticileri, öğrenciler.

İrtibat: 0 212 603 23 23 (Detaylı bilgi ve kayıt için)

Eğitim Programı:

Ders Sırası	Başlangıç Bitiş Saati	Dersin Konu Başlığı	Tarih
1	09:30-10:15	Tanışma, Stratejinin temel kavramları, önemi, kısa tarihçesi	13 Mayıs Cuma
2	10:30-11:15	Pazarlama Planının Oluşturulması	
3	11:30-12:15		
4	12:15-13:00	Pazarlama Stratejilerinin Saptanması	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
5	14:30-15:15	Pazarlama Araştırmaları	
6	15:30-16:15		
7	16:30-17:30	Pazarlama Araştırmaları Yöntemleri	14 Mayıs Cumartesi
8	09:30-10:15	Tüketici Tutum ve Davranışları	
9	10:30-11:15		
10	11:30-12:15	Segmentasyon Stratejileri	
11	12:15-13:00	Marka Konumlandırma	
-	13:00-14:15	ÖĞLE YEMEĞİ VE ARASI	
12	14:30-15:15	Pazarlama İletişimi	
13	15:30-16:15	İnteraktif Pazarlama	
14	16:30-17:30	Örnek Uygulama ve Sertifika verilmesi	